

## Sales Manager B2B SaaS (m/w) in D/A/CH

wealthpilot ist ein Münchner FinTech-Startup mit der Vision das professionelle Wealth Management zu revolutionieren. Mit unserer einmaligen SaaS-Infrastruktur sind wir seit Mitte 2017 erfolgreich am Markt, wurden bereits mehrfach ausgezeichnet und arbeiten jeden Tag an der persönlichen Vermögensberatung der Zukunft. Für diese spannende Vision und der Aussicht ein Unternehmen mitprägen zu können suchen wir Dich!

Als Mitarbeiter von wealthpilot erlebst Du Startup-Atmosphäre hautnah und partizipierst an allen Themen, die beim Aufbau eines skalierbaren Unternehmens wichtig sind! Ob agile Softwareentwicklung, Entwicklung spannender Use Cases, Umgang mit schnellem Wachstum oder das Meistern unlösbar scheinender Herausforderungen durch Teamspirit – all das wirst Du bei uns kennenlernen und mitentwickeln!

### Deine Aufgaben:

- ✔ Du gewinnst neue Kunden für wealthpilot im direkten Kontakt und betreust diese eigenständig
- ✔ Mögliche Neukunden kannst Du per Online-Präsentation, Telefon und im direkten Gespräch begeistern
- ✔ Du entwickelst im Kundengespräch spannende Anwendungsfälle und betreust den Kunden anschließend in der Umsetzung
- ✔ Aktive Weiterentwicklung aller für die Kundenakquise und -betreuung notwendigen Strukturen und Prozesse
- ✔ Ausarbeitung neuer Vertriebs- und Marketingkonzepte gemeinsam mit Deinem Team
- ✔ Entwicklung und Monitoring neuer Inbound / Outbound Kampagnen

### Dein Profil:

- ✔ Dein Studium oder eine vergleichbare Qualifikation hast Du bereits erfolgreich abgeschlossen
- ✔ Du hast bereits zwei Jahre Vertriebserfahrung in denen Du eine Menge Stammkunden gewonnen hast, bestenfalls im Bereich B2B SaaS-Vertrieb
- ✔ Du bist ein/e begeisternde/r Verkäufer/in, hast eine sportliche Einstellung und Absagen empfindest Du als Ansporn
- ✔ Du hast keine Angst Verantwortung zu übernehmen, auf allen Hierarchieebenen zu kommunizieren und Mitarbeiter/-innen zu motivieren
- ✔ Man kann Dir eine Aufgabe voll und ganz anvertrauen und Du findest Lösungen selbstständig

### Was wir Dir bieten:

- ✔ Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem lockeren Arbeitsumfeld direkt in München
- ✔ Starke Entwicklungsmöglichkeiten in einem rapide wachsenden Startup
- ✔ Attraktives Gehalts- und Provisionsmodell
- ✔ Arbeite in flachen Hierarchien und mit Freude am gemeinsamen Erfolg in einem jungen und motivierten Team

### Neugierig?

Dann bewirb Dich jetzt per Mail mit Deinem Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen - Bitte gib bei Deiner Bewerbung auch Deine Gehaltsvorstellung und den frühesten Starttermin an. Dein Ansprechpartner ist Stephan ([career@wealthpilot.de](mailto:career@wealthpilot.de))